



HARTMANN-ScandiCare AB är helägt dotterbolag till PAUL HARTMANN AG, Tyskland. Koncernen är ett av Europas ledande företag inom medicinteknik. Verksamheten som omfattar Skandinavien leds från det svenska bolaget. Verksamheten i regionen är inriktad på försäljning av förbrukningsartiklar till sjukvården inom våra tre huvudområden inkontinens, sårbehandling och operation. HARTMANN-gruppens totala omsättning år 2011 uppgick till 15,1 miljarder SEK och vi är cirka 10.000 anställda i 34 länder. Läs mer på www.hartmann.se.

Försäljningschef

Vi söker en affärsmässig försäljningschef som drivs av att leda en säljorganisation i ett framgångsrikt bolag. Arbetet innebär att du målstyrt leder, strukturerar och vidareutvecklar försäljningen inom affärsområdet inkontinens med bibehållen god lönsamhet. Du coachar gruppen mot uppsatta mål, ansvarar för säljplanering och sköter löpande säljledning och uppföljning. Utöver rollen som ledare för ditt säljteam kommer du själv att ansvara för ett antal kunder. Ditt team, som består av 4 säljare finns spridda från Dalarna i norr till Skåne i söder. Du rapporterar till affärsutvecklingschef.

Vi tror att du i dag arbetar framgångsrikt i en säljledande roll. Du har en stor drivkraft, är en god relationsskapare och sprider mycket energi i din omgivning. Vidare bör du ha dokumenterad erfarenhet av att uppnå goda resultat både som säljare och som ledare. Troligtvis har du teknisk alternativ marknadsinriktad utbildning på lägst gymnasienivå och du behärskar svenska och engelska i tal och skrift. Du har förmågan att på ett effektivt sätt lösa problem, vara strukturerad och målmedveten. Vi vill att du är duktig på att stimulera andra och tillsammans med ditt team nå du uppsatta mål. Du skall ha god förståelse för, eller ett intresse av att ta till dig, kunskap inom medicinteknik. Vi lägger stor vikt vid dina personliga egenskaper.

I denna roll får du vara delaktig i en spännande resa! Vi erbjuder dig ett intressant och varierat arbete i en internationell koncern där du får chansen att arbeta med ett starkt varumärke och utvecklas tillsammans med ett fantastiskt team.

I denna rekrytering samarbetar vi med Ny Position som arbetar med rekrytering av ledande befattningar och specialister. Har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Helen Einarson Lundin 036-16 06 30 eller Christina Cajtoft 036-16 06 31. Du söker tjänsten via www.nyposition.se registrera din CV och koppla din ansökan till tjänsten. Vi önskar din ansökan senast den 5 februari.